

Viaje del Éxito We Go Far de Europa y África 2026

Términos y Condiciones de Calificación

Lea con atención los siguientes Términos y Condiciones, que rigen la calificación para el Viaje del Éxito We Go Far de Europa y África 2026. La participación en el Viaje del Éxito We Go Far de Europa y África 2026, y la asistencia a este en concreto estarán reguladas por separado por los Términos y Condiciones de Participación, que se enviarán a todos los Candidatos Seleccionados para el Viaje del Éxito (tal como se los define más adelante) a más tardar al mismo tiempo que la notificación mencionada en la sección 7.

Aceptación de los términos y condiciones

1. La participación en el proceso de calificación del Viaje del Éxito 2026 We Go Far de Europa y África (el “**Viaje del Éxito**”) implica la aceptación plena e incondicional de los presentes Términos y Condiciones.

Organizador

2. La organización del Viaje del Éxito, incluido el proceso de clasificación, está a cargo de NSE Products Europe BV, sociedad con domicilio social en Leonardo Da Vincilaan 9 (Building Elsinore), 1930 Zaventem (Bélgica) (en adelante, “**Nu Skin**”).

Período de Calificación

3. El período de calificación para el Viaje del Éxito abarca desde el 1 de julio de 2025 al 30 de junio de 2026 (el “**Período de Calificación para el Viaje del Éxito**”).

Participación

4. Podrán participar de la clasificación para el Viaje del Éxito los Brand Affiliates que:
 - a. residan legalmente y estén registrados en Nu Skin en: Alemania, Austria, Bélgica, Dinamarca, Eslovaquia, España, Finlandia, Francia, Hungría, Irlanda, Islandia, Italia, Luxemburgo, Noruega, Países Bajos, Polonia, Portugal, República Checa, Rumanía, Sudáfrica, Suecia, Suiza o Reino Unido;
 - b. que reúnan los requisitos estipulados en los presentes Términos y Condiciones, el Contrato de Brand Affiliate, las Normas y Procedimientos y el Plan de Rendimiento de Ventas; y
 - c. que no hayan calificado para el Viaje del Éxito We Go Home Provo 2026¹

¹ Consulte los términos y las condiciones del Viaje del Éxito We Go Home Provo 2026 en My Workspace, en www.nuskin.com.

(Nos referiremos a cada Brand Affiliate que reúna los requisitos necesarios como “**Líder de Ventas**”, “**Usted**” o “**Participante**”).

Criterios de calificación

5. Con el fin de calificar para el Viaje del Éxito, tendrá que cumplir los requisitos que se indican a continuación (“Criterios de Calificación para el Viaje del Éxito”).

El título mínimo requerido (“**Título Mínimo Requerido**”) para participar del Viaje del Éxito se determina:

- a. Por el Título que le permitió calificar recientemente para uno de los siguientes viajes
 - El Viaje del Éxito de The Bay 2025;
 - el Viaje del Éxito de Taghazout 2024;
 - el Viaje del Éxito de Mykonos 2023;
 - el Viaje del Éxito de Mauricio 2022; **O**
- b. si Usted no clasificó para ninguno de los viajes mencionados anteriormente, por el Título más alto que haya mantenido y por el que haya recibido pagos durante cuatro (4) meses naturales cualesquiera de 2019; **O**
- c. si Usted no clasificó para ninguno de los viajes mencionados anteriormente y se convirtió en Brand Affiliate después de septiembre de 2019, su Título Mínimo Requerido es el de “Brand Representative”.

REQUISITOS DE PARTICIPACIÓN DEL VIAJE DEL ÉXITO ²
TÍTULO OBJETIVO: DE RUBY A BLUE DIAMOND ³
<ul style="list-style-type: none">✓ Recibir pagos con arreglo a un Título que esté un nivel por encima de su Título Mínimo Requerido y como Ruby («Título Objetivo»⁴) como mínimo, durante un mínimo de seis (6) meses naturales durante el Período de Clasificación para el Viaje del Éxito, incluido junio de 2026 (mes obligatorio); Y✓ Tener como mínimo 3,000 de Volumen de Ventas del Grupo ("GSV"), incluido 250 de Volumen de Ventas de Cliente Directo ("DCSV") cada mes natural durante los mismos seis (6) meses de

² Si calificó para el Viaje del Éxito de The Bay 2025 utilizando julio de 2025 como mes de calificación, no podrá utilizar ese mismo mes como mes de calificación para este Viaje del Éxito.

³ Para ser reconocido como Blue Diamond, debe mantener ese Título y recibir pagos con arreglo al mismo durante dos (2) meses naturales consecutivos. Estos dos (2) meses naturales deberán transcurrir durante los 6 (seis) meses de clasificación.

⁴ A los efectos del cumplimiento de los Requisitos de Participación del Viaje del Éxito, su Título objetivo inicial no cambia aun si consigue un Título superior durante el Período de Clasificación para el Viaje del Éxito.

<p>calificación del Período de Calificación del Viaje del Éxito, incluido junio de 2026 (mes obligatorio); Y</p> <p>✓ Asegurarse de tener el número requerido de Equipos de Liderazgo Calificados⁵ para su Título Objetivo cada mes durante los mismos seis (6) meses de calificación del Período de Calificación del Viaje del Éxito, incluido junio de 2026 (mes obligatorio).</p>
<p align="center">TÍTULO OBJETIVO: TEAM ELITE (NUEVO O RECALIFICADO)</p>
<p>✓ <u>Calificar</u> como Team Elite⁶ a más tardar en junio de 2026;</p> <p>Y Cumplir los siguientes criterios durante cualquiera de los mismos seis (6) meses naturales del Período de Calificación del Viaje del Éxito, incluido junio de 2026 (mes obligatorio):</p> <ul style="list-style-type: none"> • Asegurarse de tener al menos seis (6) Equipos de Liderazgo calificados al mes; Y • Tener un mínimo mensual de 3,000 de GSV, incluido 250 de DCSV; <p>Y</p> <p>✓ Cumplir uno de los siguientes requisitos:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Alcanzar un crecimiento total de al menos 60,000 en el Volumen de Ventas de la Organización (“OSV”)⁷ durante el Período de Calificación del Viaje del Éxito (entre julio de 2025 y junio de 2026) en comparación con el período que abarca desde julio de 2024 a junio de 2025; O • Tener al menos cinco (5) Brand Affiliates en su G1-G6 calificados para el Viaje del Éxito We Go Far 2026 limitado⁸.

Anuncio de los Candidatos Seleccionados para el Viaje del Éxito

- El Comité de Verificación y Aprobación del Viaje del Éxito evaluará a todos los Líderes de Ventas que hayan cumplido los Requisitos de Participación del Viaje del Éxito.
- Las Cuentas de Brand Affiliate que hayan calificado para participar en el Viaje del Éxito (los “Calificados para el Viaje del Éxito”) recibirán una notificación por correo electrónico antes del 17 de julio de 2026 en la que se les informará al mismo tiempo de las fechas exactas del Viaje del Éxito. Se solicitará a los Candidatos Seleccionados para el Viaje del Éxito que confirmen su participación a más tardar el 31 de julio de 2026.

⁵ Un Equipo de Liderazgo calificado es (1) un Brand Representative de Generación 1 que cumple los requisitos de mantenimiento de su título (incluido un Brand Representative que usa puntos Flex) o (2) un Brand Representative de Generación 1 en degradación (un Brand Representative que no ha cumplido los requisitos de mantenimiento durante el mes natural) que tiene un Brand Representative de Generación 1-6 en su organización, incluido un Brand Representative que use puntos Flex.

⁶ Puede calificar como Team Elite según las reglas de calificación de Team Elite de 2026 o 2027, teniendo en cuenta la regla de los 12 meses consecutivos. Consulte los Términos y Condiciones del Programa Team Elite en My Workspace/Build/Programs/Trips, en www.nuskin.com.

⁷ El Volumen de ventas de la organización (OSV) es la suma del Volumen de ventas mensual de su Grupo, los Grupos de sus Brand Representatives G1–G6, el G6 de su Business Builder Position, y el G6 de su Team Elite Business Builder Position.

8. Si el número de Candidatos Seleccionados para el Viaje del Éxito supera el número de plazas disponibles para el Viaje del Éxito, se dará prioridad a quienes hayan reunido los Requisitos de Calificación del Viaje del Éxito primero.

Restricciones con respecto a la participación en el Viaje del Éxito

9. La participación en el Viaje del Éxito no se puede canjear por dinero ni transferir.
10. La participación en el Viaje del Éxito se limita a un máximo de dos (2) personas por Cuenta de Brand Affiliate (y se limita a los Brand Affiliates y Participantes nombrados en la Cuenta de Brand Affiliate del Candidato Seleccionado para el Viaje del Éxito). En caso de que la Cuenta de Brand Affiliate nombre solo a una (1) persona, el Brand Affiliate podrá llevar consigo (i) a un invitado, siempre y cuando dicho invitado no haya estado registrado como Brand Affiliate durante el Período de Clasificación para el Viaje del Éxito y hasta el inicio del Viaje del Éxito; (ii) o a un ser querido (es decir, cónyuge, pareja, progenitor, hijo o hermano), quien podrá ser, a su vez, Brand Affiliate y contar con cualquier Título.

Descalificación

11. Nu Skin se reserva el derecho de aplazar la aprobación final de todas las recompensas hasta que se verifique el cumplimiento de los requisitos estipulados en los presentes Términos y Condiciones, el Contrato de Brand Affiliate, las Normas y Procedimientos y el Plan de Rendimiento de Ventas. Los Candidatos Seleccionados para el Viaje del Éxito deberán ser Brand Representatives que estén al corriente con respecto al cumplimiento de sus obligaciones frente a Nu Skin en todo momento.
12. Toda manipulación del Plan de Rendimiento de Ventas, según lo determine Nu Skin a su entera discreción, implicará la descalificación de cualquier Candidato Seleccionado para el Viaje del Éxito o Participante.
13. En caso de que se tenga constancia de alguna infracción o manipulación después de que haya tenido lugar el Viaje del Éxito, Nu Skin se reserva el derecho a deducir los costos del Viaje del Éxito de futuros pagos de Bonificaciones que se adeuden al Brand Affiliate, sin perjuicio de cualesquiera otras medidas que puedan tomarse en virtud del Contrato de Brand Affiliate, las Normas y Procedimientos o el Plan de Rendimiento de Ventas.

Cancelación y sustitución del Viaje del Éxito

14. Nu Skin se reserva el derecho de cambiar, aplazar, cancelar o sustituir el Viaje del Éxito en cualquier momento y por cualquier motivo, incluidos, aunque sin carácter restrictivo, los eventos de fuerza mayor (tal y como se definen a continuación).
15. En caso de que Nu Skin cancele el Viaje del Éxito por cualquier razón diferente a un evento de fuerza mayor, se ofrecerá un premio o viaje en reemplazo por un valor aproximado al del Viaje del Éxito original, menos los costos de planificación, las tasas de cancelación, los impuestos y otros gastos en los que se haya incurrido por motivo de la cancelación del Viaje del Éxito original.

En caso de que Nu Skin cancele el Viaje del Éxito por causa de un evento de fuerza mayor, Nu Skin podría, a su entera discreción, ofrecer un premio o viaje en reemplazo por un valor aproximado al del Viaje del Éxito original, menos los costos de planificación, las tasas de cancelación, los impuestos y otros gastos en los que se haya incurrido por motivo de la cancelación del Viaje del Éxito original. En caso de que se ofrezca un premio o viaje en reemplazo, los presentes Términos y Condiciones seguirán vigentes *mutatis mutandis*. Todos los pagos realizados por Nu Skin en relación con la presente cláusula se efectuarán en la cuenta bancaria asociada a la Cuenta del Brand Affiliate correspondiente registrada en Nu Skin.

Responsabilidad

16. **Los Participantes y los Candidatos Seleccionados para el Viaje del Éxito para el Viaje del Éxito participan por su cuenta y riesgo. Los Participantes y los Candidatos Seleccionados para el Viaje del Éxito eximen a Nu Skin y a sus filiales, consejeros, directivos, empleados y representantes de cualquier responsabilidad por daños, pérdidas o lesiones de cualquier tipo que surjan de, o estén relacionados con, la clasificación para el Viaje del Éxito o la participación en este, incluidos, entre otros, reclamos, daños y perjuicios o pérdidas relacionadas con el COVID-19.**
17. Nu Skin se encargará de tramitar todas las entradas, billetes, vales y cupones y todas las gestiones relativas al transporte, desplazamientos o alojamiento únicamente en calidad de representante de los Candidatos Seleccionados para el Viaje del Éxito y sus invitados, con la condición expresa de que Nu Skin no podrá ser considerada responsable de cualesquiera daños directos, consecuentes o accidentales se deriven de tales trámites o gestiones.
18. Sin perjuicio de lo antedicho, Nu Skin no será responsable por el incumplimiento de sus compromisos, ni por daños, pérdidas o gastos derivados de un cambio, aplazamiento, cancelación o sustitución del Viaje del Éxito, o por cualquier retraso o cambios en los horarios o alojamiento, que surjan como resultado del incumplimiento de terceros, enfermedad, pandemias (incluido, entre otros, el COVID-19), el cumplimiento de regulaciones gubernamentales, prohibiciones, limitaciones, medidas de salud y seguridad que afecten la disponibilidad, horarios de apertura, actividades programadas, reuniones comunitarias, clima, huelgas, actos de terrorismo, guerra, cuarentena, actividades delictivas o cualquier otra causa fuera del control de Nu Skin ("**Eventos de Fuerza Mayor**").

Pagos

19. Todos los pagos, reembolsos y devoluciones que Nu Skin deba efectuar a un Brand Affiliate en relación con el Viaje del Éxito y/o los presentes Términos y Condiciones se efectuarán mediante transferencia bancaria a la cuenta bancaria registrada en Nu Skin a los fines de recibir los pagos de Bonificaciones en la Cuenta del Brand Affiliate en cuestión.

Autorizaciones y formalidades para el viaje

20. Será de su exclusiva responsabilidad obtener y cubrir los costos de toda autorización, pasaporte, visado, certificado sanitario, dosis o vacunas (incluida, entre otras, la vacuna contra el COVID-19), certificados de vacunación y cualquier otro requisito necesario para viajar, además de

cumplir y cubrir los costos de cualquier otra formalidad obligatoria para viajar que puedan exigir las autoridades de su país de residencia, el país de destino de su Viaje del Éxito o cualquier otro país de tránsito o escala y que estén vigentes al momento de realizar el viaje. Nu Skin no proporcionará ningún reembolso ni compensación en caso de que Usted estuviera imposibilitado de viajar o no pudiera efectuar el Viaje del Éxito por no cumplir con cualquiera de los requisitos estipulados.

Legislación Aplicable y Arbitraje Privado Obligatorio

21. Las leyes del estado de Utah (Estados Unidos de América) regirán los presentes Términos y Condiciones.
22. Toda disputa relacionada con la clasificación para el Viaje del Éxito y con los presentes Términos y Condiciones —incluida, a modo de ejemplo, cualquier infracción de los mismos— se deberá resolver por medio del procedimiento de resolución de conflictos recogido en el documento Normas y Procedimientos de Nu Skin. Este procedimiento expreso incluye las estipulaciones sobre arbitraje definitivo y vinculante recogidas en los capítulos 6 y 7 de las Normas y Procedimientos. Un solo árbitro presidirá el arbitraje, que deberá celebrarse en Salt Lake City (Utah, Estados Unidos). Las partes de la disputa deberán designar un árbitro, y el arbitraje se desarrollará de conformidad con la Utah Uniform Arbitration Act (Ley Uniforme sobre Arbitraje de Utah). El procedimiento se desarrollará en inglés, y la documentación y los testimonios se traducirán al idioma de preferencia del Brand Affiliate si así lo solicita este, quien se hará cargo de los gastos de la traducción. El laudo arbitral será definitivo y vinculante y se podrá convalidar en cualquier tribunal competente. La parte vencedora de dicho arbitraje tendrá derecho a recuperar los costos y los honorarios de los letrados en cuantía razonable relacionados con este.

Disposiciones varias

23. A los fines de reunir los requisitos necesarios para obtener un Título, Usted deberá cumplir todos los requisitos estipulados en el Plan de Rendimiento de Ventas, incluidos los referidos a las ventas al por menor.
24. No se pagan Bonificaciones por reclutamiento. Las Bonificaciones se pagan únicamente por la venta de los productos que cumplen con requisitos específicos.
25. **No podrá comprar ni incitar a otros a comprar grandes volúmenes de productos para reunir los requisitos necesarios para conseguir recompensas en virtud de este Viaje del Éxito, a menos que pueda demostrar que revenderá los productos que superan la cantidad que se considera razonable para uso personal.**
26. Todos los términos en mayúsculas cuya definición no figure en el presente documento tendrán los significados enunciados en el Contrato de Brand Affiliate, el Plan de Rendimiento de Ventas y las Normas y Procedimientos.
27. Nu Skin se reserva el derecho a modificar estos Términos y condiciones en cualquier momento y sin aviso previo.

28. Nu Skin se reserva el derecho a interpretar a su entera discreción los presentes Términos y Condiciones, incluidos los Requisitos de Participación para el Incentivo del Viaje del Éxito, y toda decisión al respecto será definitiva.
29. La versión original en inglés de los presentes términos y condiciones se ha traducido a otros idiomas. En caso de discrepancia entre la versión en inglés y la versión traducida a otro idioma de los presentes términos y condiciones, prevalecerá la versión en inglés.
30. Si un tribunal considerara ilegal, nula o inexecutable cualquiera de las cláusulas estipuladas en los presentes Términos y Condiciones, este hecho no afectará al resto de las cláusulas, que seguirán siendo vinculantes.
31. La Clasificación para el Viaje del Éxito está sujeta a la legislación y las normativas vigentes, y carecerá de validez en los casos en los que se prohíba por ley.
32. Se ruega prestar especial atención al hecho de que el valor, o parte del valor, del Viaje del Éxito podrá considerarse como una remuneración en especie ("**BiK**"), es decir, ingresos sujetos a impuestos para los Candidatos Seleccionados para el Viaje de Éxito. **El pago de los impuestos correspondientes será responsabilidad exclusiva de los Candidatos Seleccionados para el Viaje del Éxito.** Por tanto, Nu Skin aconseja a los Calificados para el viaje del Éxito que realicen las consultas oportunas a su asesor fiscal para determinar cuándo y cómo declarar el valor de la remuneración en especie ante las autoridades fiscales. Se calcula que el valor del Viaje del Éxito, incluidos los vuelos y el programa en tierra, es de tres mil dólares americanos (3000 USD) por persona. Nu Skin no será responsable del pago de los impuestos, las sanciones o las multas en que hayan incurrido los Candidatos Seleccionados para el Viaje del Éxito, ya sea por participar en el Viaje del Éxito y/o por no presentar correctamente sus declaraciones de impuestos. Tenga en cuenta que Nu Skin tiene la obligación legal de notificar anualmente a las autoridades fiscales acerca del valor total de las remuneraciones en especie que cada persona recibe por año por persona, quienes pueden/utilizarán esta información como instrumento de control. La información acerca del valor del Viaje del Éxito se proporciona únicamente con fines fiscales y no puede ser utilizada por los Candidatos y/o sus invitados con fines promocionales o de marketing.

Durante la clasificación para el Viaje del Éxito, recuerde que el objetivo principal de su negocio y de Nu Skin es vender productos de alta calidad a los clientes. Como parte de este proceso, puede patrocinar a otros Brand Affiliates para que se incorporen al negocio con el fin de crear su organización comercial, así como ofrecer capacitación para que aprendan a vender productos al por menor. Sin embargo, el reclutamiento de otros Brand Affiliates no es el objetivo principal sino una parte integral de su obligación fundamental de vender o promocionar productos y aumentar las ventas a clientes al por menor por parte de su línea de organización descendente.